



FREE VAPE

ЛИДЕРСТВО ПОРОЖДАЕТ ВОЗМОЖНОСТИ



О КОМПАНИИ

В апреле 2017 года появился первый магазин FreeVape, который позиционировал себя как магазин с ультрадешевыми ценами и качественным ассортиментом. На тот момент аналогов в регионе практически не было. Концепция быстро «зашла» покупателю и мы решили начать масштабировать бизнес. За следующие 3 года было открыто еще 20 магазинов и создана «с нуля» инфраструктура компании (свой склад для розницы, склад интернет-магазина). На рынке мы себя зарекомендовали как магазин у дома с демократичными ценами, качественными услугами и хорошим ассортиментом. В середине 2020 года было принято решение сфокусироваться на франчайзенге и частично отказаться от идеи открытия собственных магазинов. Сейчас мы сфокусированы на создании сети партнеров, которые готовы двигаться вместе с нами и стать частью федеральной сети вейп шопов.

ПРЕИМУЩЕСТВА РАБОТЫ С НАМИ



БЫСТРЫЙ СТАРТ

Мы открываем магазин в течение 14 дней после подписания договора аренды.



КОМПЕТЕНЦИИ

У нас есть собственные магазины, на которых оттачиваем все процессы, которые затем внедряем и у наших партнеров.



ЗАКУПКИ

Вы получаете лучшие цены от поставщиков и имеете конкурентное преимущество на фоне других. При этом размер заказа не имеет значение.



ОТЛАЖЕННЫЕ БИЗНЕС-ПРОЦЕССЫ

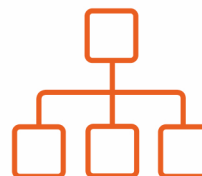
Вы не думаете о том, как все организовать. Мы делаем все за вас и готовы решить любой вопрос быстро и в кратчайшие сроки.

ПРЕИМУЩЕСТВА РАБОТЫ С НАМИ



ЛОГИСТИКА

Берем на себя «боль» хранения и обработки товара от поставщиков. Весь товар сортируется на нашем складе и отправляется к вам уже проверенный и занесенный в систему учета.



ВСЕ В ОДНОМ МЕСТЕ

Вы не переживаете о том, что вам придется нанимать своего бухгалтера и юриста. Наша компания уже имеет в своем штате всех необходимых специалистов для комфортного ведения бизнеса.



ИНФРАСТРУКТУРА

Мы продаем не просто модель ведения бизнеса, но и даем свои собственные решения (в том числе и IT). Вы не будете «мамонтом» в ретейле.

ФОРМАТЫ СОТРУДНИЧЕСТВА

ПАКЕТ «BRONZE»

- Право на использование торговой марки;
- Поддержка на всех этапах подготовки к открытию и началу деятельности;
- Помощь в поиске и подборе подходящего помещения для магазина;
- Дизайн-проект помещения;
- Бренд-бук и маркетинговые материалы;
- Регламентирование всех процессов;
- Рекламная поддержка (социальные сети, сайт);
- Централизованная поставка товара;
- Обучение персонала.

BRONZE

ФОРМАТЫ СОТРУДНИЧЕСТВА

ПАКЕТ «SILVER»

- Право на использование торговой марки;
- Открытие магазина «с нуля» с учетом пожеланий заказчика (открытие происходит силами исполнителя);
- Брендбук и маркетинговые материалы;
- Рекламная интеграция (рекламная компания, скидки, акции (прорабатывается индивидуально));
- Централизованная поставка товара;
- Обучение персонала (offline и online);
- Посещение специалистом торговой точки непосредственно перед открытием;
- Подбор товарного ассортимента на основании анализа локации.

ФОРМАТЫ СОТРУДНИЧЕСТВА

ПАКЕТ «GOLD»

- Право на использование торговой марки;
- Полное открытие магазина «с нуля» (подбор помещения, проектирование будущего магазина, ремонт помещения);
- Брендбук, маркетинговые материалы;
- Рекламная интеграция (ведение соцсетей, проработка акций непосредственно с учетом особенностей торговой точки);
- Централизованная поставка товара;
- Юридическое и бухгалтерское сопровождение;
- Обучение персонала (offline и online) (если персонал меняется, то мы производим подбор и обучение персонала своими силами);
- Полное сопровождение всех аспектов деятельности (закупка товара, контроль за работой персонала, мотивация персонала, построение финансово-устойчивой модели видения бизнеса).
- Техническое обслуживание торговой точки (плановый и срочный ремонт торговой точки)
- Контроль за соблюдением регламента компании

ФИНАНСОВАЯ МОДЕЛЬ

BRONZE

Паушальный взнос	300 000 руб.
Роялти (с чистой прибыли, оплачивается с 4го месяца)	5%
Аренда помещения (с учетом оплаты 1го и последнего месяца аренды)	60 000-200 000 руб.
Ремонт и торговое оборудование (с учетом мебели и кассового оборудования)	350 000-500 000 руб.
Товарный запас (закупочная стоимость товарных остатков для работы)	1 200 000-1 800 000 руб.
ФОТ (при условии администрирования бизнеса собственником)	60 000 руб.
Общие затраты	1 600 000-2 000 000 руб.
Окупаемость	8-13 месяцев
Налоги (в зависимости от выбранной системы налогообложения)	3-6%
ПРИБЫЛЬ	от 200 000 руб.

ФИНАНСОВАЯ МОДЕЛЬ

SILVER

Паушальный взнос	400 000 руб.
Роялти (с чистой прибыли, оплачивается с 4го месяца)	10%
Аренда помещения (с учетом оплаты 1го и последнего месяца аренды)	60 000-200 000 руб.
Ремонт и торговое оборудование (с учетом мебели и кассового оборудования)	500 000-700 000 руб.
Товарный запас (закупочная стоимость товарных остатков для работы)	1 500 000-2 000 000 руб.
ФОТ (при условии адм. бизнеса частично собственником, частично упр.	70 000 руб.
Общие затраты	2 300 000-2 600 000 руб.
Окупаемость	10-13 месяцев
Налоги (в зависимости от выбранной системы налогообложения)	3-6%
ПРИБЫЛЬ	от 250 000 руб.


ФИНАНСОВАЯ МОДЕЛЬ

GOLD

Паушальный взнос	550 000 руб.
Роялти (с чистой прибыли, оплачивается с 4го месяца)	20%
Аренда помещения (с учетом оплаты 1го и последнего месяца аренды)	100 000-250 000 руб.
Ремонт и торговое оборудование (с учетом мебели и кассового оборудования)	550 000-800 000 руб.
Товарный запас (закупочная стоимость товарных остатков для работы)	1 500 000-2 000 000 руб.
ФОТ (при условии полного администрирования бизнеса управляющей компанией)	70 000 руб.
Общие затраты	2 700 000-3 300 000 руб.
Окупаемость	10-14 месяцев
Налоги (в зависимости от выбранной системы налогообложения)	3-6%
ПРИБЫЛЬ	от 290 000 руб.



**СТАНЬ ЧАСТЬЮ ФЕДЕРАЛЬНОГО ПРОЕКТА
И ЗАРАБАТЫВАЙ ВМЕСТЕ С FREEVAPE!**

 8 (800) 300-69-08

 support@freevape.ru

 <https://vk.com/freevapekrd>

 @freevapekrd